

# 21 Jahre und mit beiden Beinen im Business

**NOTTWIL** MARVIN FELDER IST SEIT GUT 8 JAHREN ERFOLGREICH ALS SELBSTSTÄNDIGER IT-BERATER

Bereits mit 16 Jahren vor gestandenen Geschäftsmännern Vorträge und Schulungen zu halten, das könnte nicht jeder. Für Marvin Felder ist es Alltag, denn der inzwischen erfolgreiche IT-Berater begann seine Karriere bereits in sehr jungen Jahren.



Marvin Felder begann schon früh zu wissen, worum es ihm im Leben geht. In seiner Schulzeit entdeckte der heute 21-Jährige seine Affinität für das Technische. Mithilfe von aussortierten Computern seines Vaters schraubte der Nottwiler stundenlang an den Geräten herum. «Dabei lief nicht immer alles auf Anhieb glatt und einige PCs mussten daran glauben. Aber mit der Zeit eignete ich mir das nötige Wissen an

«Nicht alles lief auf Anhieb glatt.»

und verstand die komplexen Abläufe hinter der Maschine», erzählt Felder. Auch sein Vater sah Potenzial in seinem Sohn und animierte den damals 14-Jährigen, seine Fähigkeiten weiterzuentwickeln und zu nutzen. So begann es, dass Felder neben seiner Schulzeit an der Kantonsschule Sursee seinem Vater in dessen Werbeagentur bei technischen Problemen unter die Arme griff. «Das Wichtigste für den Anfang waren die Kontakte meines Vaters. Dank meinem Vater, der mich weiterempfahl, ergatterte ich neue Aufträge und so sprach sich meine Arbeit allmählich herum.»

Im Jahre 2007 etablierte Marvin Felder seine Einzelunternehmung. Er bot für Firmen wie auch für Privatkunden sein Wissen zur technischen Problembewältigung an. Bald darauf absolvierte der Student bei A&F Computersysteme AG in Sursee ein Praktikum und überzeugte, sodass ihn die Firma als



Marvin Felder ist bereits mit Anfang zwanzig ein erfolgreicher Kleinunternehmer.

FOTO CHIARA DAVANZO

Freelancer weiterhin beschäftigen wollte. In dieser Zeit waren neue Gadgets wie das iPad voll im Trend. «Ich gab Schulungen und Seminare in Unternehmungen zu diesem und weiteren Themen. So versuchte ich, meinen Kunden unter anderem die verschiedenen Möglichkeiten, die einem diese Tablets boten, aufzuzeigen und sie auf die möglichst beste Art zu beraten.»

Während seiner Anstellung bei A&F profitierte der Nottwiler enorm. «Ganz nach dem Prinzip 'learning by doing' eignete ich mir neue Fähigkeiten an.»

#### Mit Erfahrung wächst Vertrauen

Natürlich seien seine ersten Präsentationen vor einem gefüllten Saal auch für ihn mit Nervosität verbunden ge-

wesen. Der Respekt, nicht den Erwartungen zu entsprechen setzte den jungen Mann doch auch unter Druck. «Die ersten Male waren sicherlich eine aufregende Erfahrung für mich, aber je mehr Routine ich im Vortrag und in den verschiedenen technischen Bereichen sammeln konnte, desto mehr Selbstvertrauen verspürte ich neue Aufgaben in Angriff zu nehmen.»

#### Neue Projekte angepackt

Dieses Jahr stand für Felder ein grosser Wandel an, neben dem Beginn seines Wirtschaftsinformatik-Studiums in Luzern fühlte er auch in seinem Berufsleben, dass eine Veränderung ansteht. «Ich merkte, dass mich die Arbeit als reiner «Troubleshooter» nicht mehr genügend forderte. Auch war ich nicht mehr bereit, nur ständig auf Abruf Computerprobleme zu beheben, dabei immer die gleichen Prozesse durchzugehen», berichtet Marvin Felder. So begann sich der 21-Jährige auf den Bereich der Web-Entwicklung zu fokussieren und ist nun selbstständig als digitaler Berater für Unternehmen unterwegs. «Es ist immer spannend, das erste Mal bei einem Unternehmen eingeladen zu werden. Ich weiss nie genau, was mich erwartet und ich muss mich komplett auf die Bedürfnisse des Kunden einstellen. Meine Aufgabe ist es, den Unternehmen die effektivste Art aufzuzeigen, um ihre Ziele im Internet zu erreichen und sich möglichst erfolgreich zu verkaufen.» Oftmals werde der Nottwiler zwar für das Erstellen einer neuen Webseite engagiert, aber dabei bleibe es nicht. Im Verlaufe der gemeinsamen Zusammenarbeit merkt Marvin Felder schnell, wenn weitere Aspekte einer Firma optimiert werden können. «Bereits jetzt spüre ich, dass ich von meinem Studium der Wirtschaftsinformatik zehren kann. Nun verstehe ich die Abläufe eines wirtschaftlichen Unternehmens weitaus besser und kann mein technisches Wissen gezielter einbringen.»

«Ich muss mich komplett auf die Bedürfnisse des Kunden einstellen.»

Für den Perfektionisten sei es dann oft auch schwierig, von seinen Projekten Abstand zu nehmen, denn er kniet sich komplett in seine Aufträge hinein. Es gäbe für ihn keinen regulären Feierabend, denn wenn ihn Ideen packen, so setzt sich der junge Unternehmer auch mitten in der Nacht noch an seinen Rechner und tüfelt an neuen Innovationen herum. «In meiner Branche muss man eben immer up to date bleiben, aber genau dies macht den Reiz für mich aus.»

CHIARA DAVANZO

Anzeigen

## Minder-Mode-Tage

6. + 7. März 2015

Wir verlosen  
Geschenk-  
Gutscheine!

Grösste Auswahl an Braut- und Festmode

Modeschauen:

Freitag und Samstag, 6. und 7. März 2015  
jeweils um 10.00 und um 14.00 Uhr  
Reservieren Sie sich Ihren Platz.

Gratis-Kunden-Parkplätze mit direktem Eingang: Hofmattstrasse

info@mindermode.ch  
www.mindermode.ch  
Tel. 062 962 14 42  
Bahnhofstr. 21 4950 Huttwil

massgschnideret.ch

wohne im neue Chleid

bereits 60%  
vermietet

81 hochwertig  
ausgebaute  
2½ bis 5½ Zimmer-  
Mietwohnungen  
an der Stadtgrenze  
von Sursee

Telefon 041 926 70 50

Bezugstermin ab Juli 2015

raumhaft kompetent

- zugeschnitten auf verschiedene Bedürfnisse im steuergünstigen Oberkirch
- Grundwasserpumpe-/Erdsondenheizung
- elektr. Storen, Steamer, universelle Verkabelung
- grosszügige Grundrisse
- eigene Waschmaschine, Tumbler

Redinvest Immobilien AG, Sursee  
sursee@redinvest.ch

Inserat-Annahme  
Telefon 041 467 19 19

SempacherWoche

Rohbau-  
Besichtigung

28. Februar 2015 14.00 - 16.00 Uhr Bergstrasse 127, Reitnau